

Al. Acácias Qd.107 Lot 01/03 Apt 704 Águas  
Claras Cep.: 71920-540 Brasília-DF  
(61) 8146 6659  
[prof@eduardobraga.eng.br](mailto:prof@eduardobraga.eng.br)  
<http://www.eduardobraga.eng.br>

Pretensao salarial : a combinar

## EDUARDO BRAGA ROCHA

<b>Dados Pessoais</b>	Data de Nascimento: 08/04/1975 – 31 anos Estado Civil: Casado Nacionalidade: Brasileiro Naturalidade: Goiânia – GO
<b>Perfil Profissional</b>	Sou um profissional de ação, voltado para aspectos práticos. Apresento satisfatório auto controle bem como o controle da equipe de trabalho. Tenho disposição para assumir riscos, sendo flexível com foco nos resultados. Facilidade para influenciar sugerir e proibir. No que se refere à comunicação sou extrovertido, com tendência a informalidade. Sou aberto a críticas e sugestões que ocorram para o crescimento da equipe; em momentos de dificuldades e barreiras, a persistência se torna a principal aliada.
<b>Experiências</b>	<p><b>(07/2006 – atual) Líder Ref e Automação /Orgomac Ref e Automação /Registra Ref e Automação Brasília - DF</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Gerente de Automação Comercial</b> Desenvolvimento da equipe de vendas. Desenvolvimento e treinamento de equipes. Acompanhamento da equipe de suporte e treinamento de software.</li><li>• <b>Resultados Obtidos:</b> Crescimento no volume de vendas, melhor atendimento aos clientes de software e TEF (Transferência Eletrônica de Fundos). Crescimento do número de novos clientes.</li></ul> <p><b>(11/2005 – 05/2006) Catral Refrigeração e Eletrodoméstico Ltda Goiânia - GO</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Gerente de Automação Comercial</b> Desenvolvimento da equipe de vendas, busca de novos produtos para comercialização. Treinamento da equipe de Call Center. (Capacitação e Desenvolvimento) Acompanhamento da equipe de suporte e treinamento de software. Responsável pelas vendas ao governo. (“Licitações Órgão Público”).</li><li>• <b>Resultados Obtidos:</b> Crescimento no volume de vendas, implantação de um centro de treinamento de vendedores, melhor atendimento aos clientes de software e TEF (Transferência Eletrônica de Fundos). Crescimento do número de novos clientes. Liderança em vendas de equipamento BEMATECH para automação comercial.</li></ul> <p><b>(08/2004 – 05/2006) Senai – Serviço Nacional da Indústria Goiânia - GO</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Professor Extra Quadro</b> (Curso de Mecatrônica) Linguagem de Programação (Linguagem C) Microprocessadores</li></ul> <p><b>(08/2002 – 11/2005) Saúde Indústria de Água Mineral Ltda Hidrolândia – GO</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Gestor de TI, Analista de Sistemas,</b> Implantação de Terminal Service usando Windows 2003 Server, DBA Oracle 9i (Data Base Administrator), Exportador (TRADER), Implantação de software administrativo (ERP). MGE – Sankhya.</li></ul> <p><b>(2001 – 2002) BrasilTelecom S.A Goiânia –GO</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <b>Agente de Negócios</b> (Comercialização de serviços de dados) Prestador de serviço. ADSL, DDR Plus 14, IP Turbo, Interlan. Frame Relay, Link Dedicado, VPN. Feixe E1, Canais de dados e voz.</li></ul>

<b>Dados Pessoais</b>	Data de Nascimento: 08/04/1975 – 31 anos Estado Civil: Casado Nacionalidade: Brasileiro Naturalidade: Goiânia – GO
<b>Formação</b>	(2004 – 2005) Pós Graduação em Gestão Empresarial FGV (Fundação Getúlio Vargas)  (2000 – 2003) Faculdades Objetivo/ UNIP Ciência da Computação / Análise de Sistemas
<b>Línguas</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Inglês avançado</li><li>• Espanhol básico</li></ul>
<b>Conhecimentos Avançados</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Sistemas Operacionais: Windows, Linux.</li><li>• Banco de Dados: Oracle, SQL Server, Progress, MySql, BD2, Firebird e outros</li><li>• Rede de dados: Protocolo TCP Ip e Novel.</li><li>• Linguagem de programação: Delphi 2006, C++, Php, html, .NET e outros</li></ul>

Brasília, janeiro de 2007.